



# KOSMOS

WIR MACHEN MENSCHEN STARK



## FÜR UNSER KOSMOS eCommerce Team SUCHEN WIR EINEN

### Key Account Manager eCommerce (m/w/d)

Vollzeit / teilmobiles Arbeiten möglich

#### Ihre Aufgaben

- Sie betreuen unsere Top eCommerce Key Accounts im Vertrieb unserer KOSMOS Produkte eigenverantwortlich und stellen die jährlichen Wachstums- und Umsatzziele sicher
- Sie analysieren die wichtigsten Sales KPIs, leiten Maßnahmen ab und führen die Jahresverhandlungen mit Ihnen anvertrauten Kunden, insbesondere Amazon
- Sie erarbeiten Online Marketingmaßnahmen sowie deren Umsetzung und Auswertung
- Sie verantworten Sales & Operation Prozesse wie Budget und Mengenplanung und optimieren kontinuierlich die Sichtbarkeit unserer Produkte
- Sie bereiten Kundentermine vor, führen diese durch und nehmen an Messen und Vertriebskonferenzen teil
- Sie arbeiten eng mit internen Schnittstellen, wie bspw. Marketing, Operations und Customer Service zusammen

#### Ihr Profil

- Sie haben ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb und/oder Marketing
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management, vorteilswise mit Erfahrungen im Vertrieb an eCommerce Accounts / Amazon
- Eine ausgeprägte Zahlenaffinität, analytisches Denkvermögen sowie unternehmens- und kundenorientiertes Denken zeichnen Sie aus
- Sie arbeiten ergebnisorientiert, strukturiert, selbstständig und verantwortungsvoll
- Sie weisen sehr gute Kommunikationsfähigkeiten auf, sind zuverlässig und arbeiten gerne im Team
- Sie besitzen sehr gute MS Office Kenntnisse, v.a. Excel und bringen verhandlungssichere Englischkenntnisse mit. Der Umgang mit Amazon Vendor Central ist von Vorteil

#### Das bieten wir Ihnen

Freuen Sie sich auf eine vielseitige und spannende Aufgabe mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung sowie Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachstumsstarken Verlag im Herzen von Stuttgart.

Wir schätzen die offene und kommunikative Unternehmenskultur, die Arbeit in kleinen Teams mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien.



Work-Life-Balance



Mitarbeitererrabatte, Firmenfeiern & Teamevents



Vermögenswirksame Leistungen



Essensgeld, Wasser, Kaffee & Obst



Jobticket oder Fahrtkostenzuschuss



Feel-Good-Aktionen & vieles mehr

#### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: [karriere@kosmos.de](mailto:karriere@kosmos.de).

Gerne beantwortet Ihnen Stella Götz offene Fragen.

KOSMOS steht für Vielfalt und Diversität. Aufgrund besserer Lesbarkeit wird im Text die maskuline Form gewählt.

## KOSMOS

KOSMOS ist ein traditionsreicher Verlag und zugleich ein erfolgreiches, internationales und zukunftsorientiertes Medienunternehmen. Wir entwickeln zielgruppenorientierte, innovative Produkte, Kinder- und Jugendbücher, Ratgeber, Experimentierkästen, Spiele sowie digitale Medien.

KOSMOS Verlag | Franckh-Kosmos Verlags-GmbH & Co. KG | Personalabteilung | Pfizerstr. 5-7 | 70184 Stuttgart | [www.kosmos.de](http://www.kosmos.de)

EXPERIMENTIER-  
KÄSTEN

EXIT  
DAS SPIEL

Die drei  
???

ALLES  
KÖNNER  
KISTE